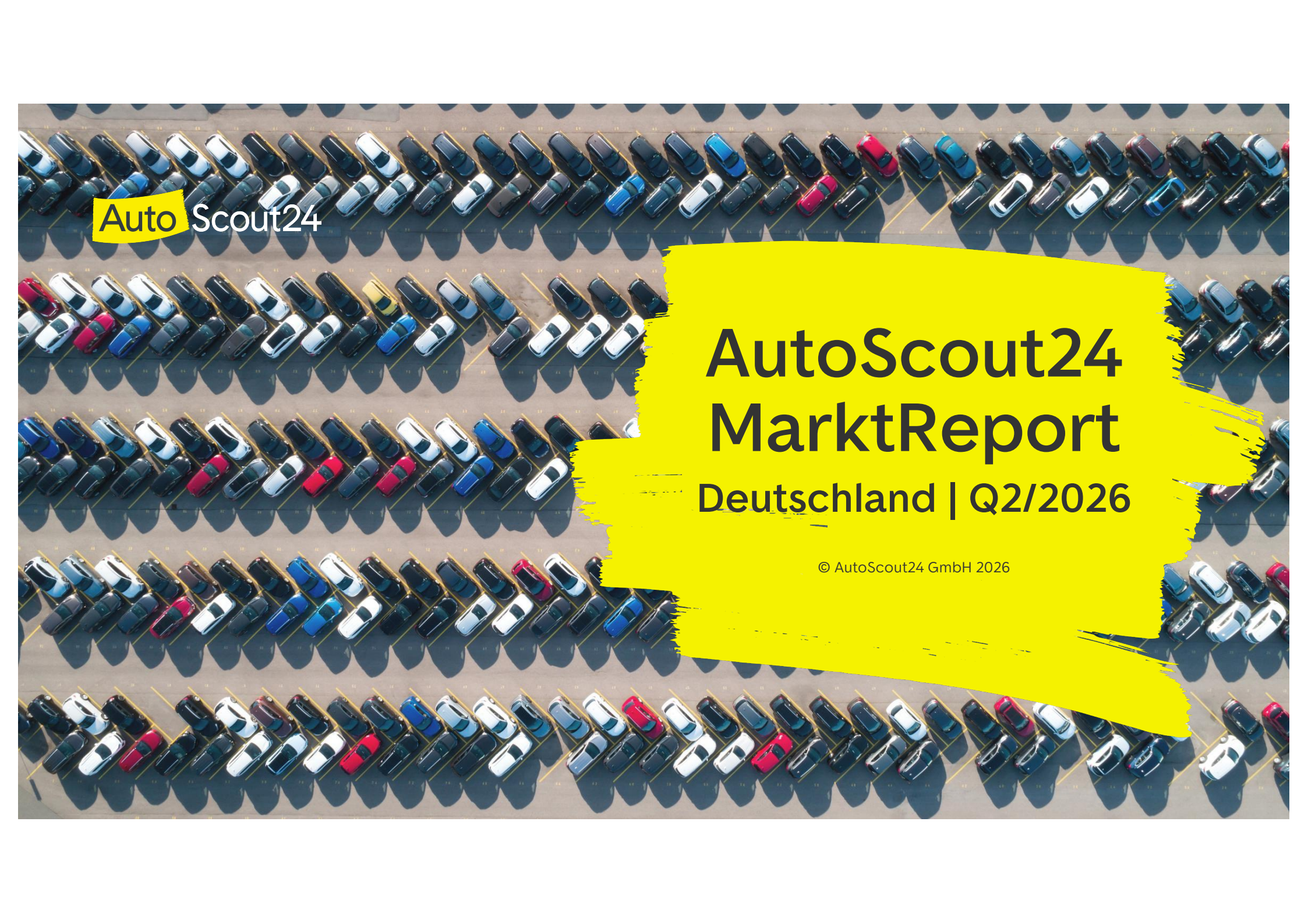


An aerial photograph of a large parking lot filled with numerous cars parked in neat rows. The cars are of various colors, including black, white, blue, red, and silver. The perspective is from directly above, showing the layout of the parking spaces and the shadows cast by the vehicles.

Auto Scout24

AutoScout24 MarktReport

Deutschland | Q2/2026

© AutoScout24 GmbH 2026

Zwei Geschwindigkeiten: Verbrenner unter Druck, EVs im Aufwind

Liebe AutoScout24-Kundin, lieber AutoScout24-Kunde,

der deutsche Gebrauchtwagenmarkt zeigt sich zur Jahresmitte zweigeteilt. Nach einem schwachen ersten Halbjahr liegen die Besitzumschreibungen weiterhin unter Vorjahresniveau, während die Bestände steigen und die Preise zuletzt deutlich nachgeben. Der kräftige Juni setzt zwar einen positiven Impuls, ändert aber noch nichts am insgesamt verhaltenen Marktumfeld. Für Händler bleibt es daher entscheidend, Nachfrage aktiv zu gewinnen und Bestände konsequent zu steuern.

Ein deutlich anderes Bild zeigt sich bei gebrauchten Elektrofahrzeugen. Hohe Kraftstoffpreise haben die Nachfrage kräftig erhöht: EV-Inserate liegen inzwischen auf oder über dem Nachfrage-Niveau von Benzinern und Dieseln, die Fahrzeuge verkaufen sich schneller und die Preise entwickeln sich entgegen dem Gesamtmarkt nach oben. Besonders gefragte, erschwingliche Modelle werden bereits knapp. Auch der Neuwagenmarkt sendet ein klares Signal: Im Juni waren reine Elektroautos erstmals die stärkste einzelne Antriebsart bei den Neuzulassungen. Die neue staatliche Förderung verleiht dieser Entwicklung zusätzlichen Rückenwind.

Für den Handel entstehen daraus Chancen, aber auch neue Anforderungen: Gebrauchte EVs gezielt ankaufen und vermarkten, Batterie- und Reichweitenfragen transparent beantworten und Leasing als attraktiven Einstieg nutzen. Bei Verbrennern steigt dagegen der Druck, Sichtbarkeit und Umschlagsgeschwindigkeit zu sichern. AutoScout24 unterstützt Sie dabei als starker Partner – mit datenbasierten Markt- und Bestandsinformationen sowie Produkten wie SelectBoost, um besonders wertvolle Fahrzeuge und potenzielle Langsteher gezielt dort zu platzieren, wo die passenden Käufer suchen.

Wir wünschen Ihnen eine aufschlussreiche Lektüre des AutoScout24 Gebrauchtwagen-MarktReports Q2/2026 und eine erfolgreiche zweite Jahreshälfte.

Stefan Schneck
Chief Sales Officer DE

Dr. Bastian Grünh
Senior Director Sales
Strategy & Operations

Martin Teichmann
General Manager DE & AT
CEO LeasingMarkt.de

AutoScout24
LeasingMarkt.de

Auto
Scout24

Ihre Experten von AutoScout24

Auto Scout24



Stefan Schneck

Chief Sales Officer - Germany



Dr. Bastian Grün

Senior Director Sales Strategy & Operations



Martin Teichmann

GM DE & AT; CEO LeasingMarkt.de

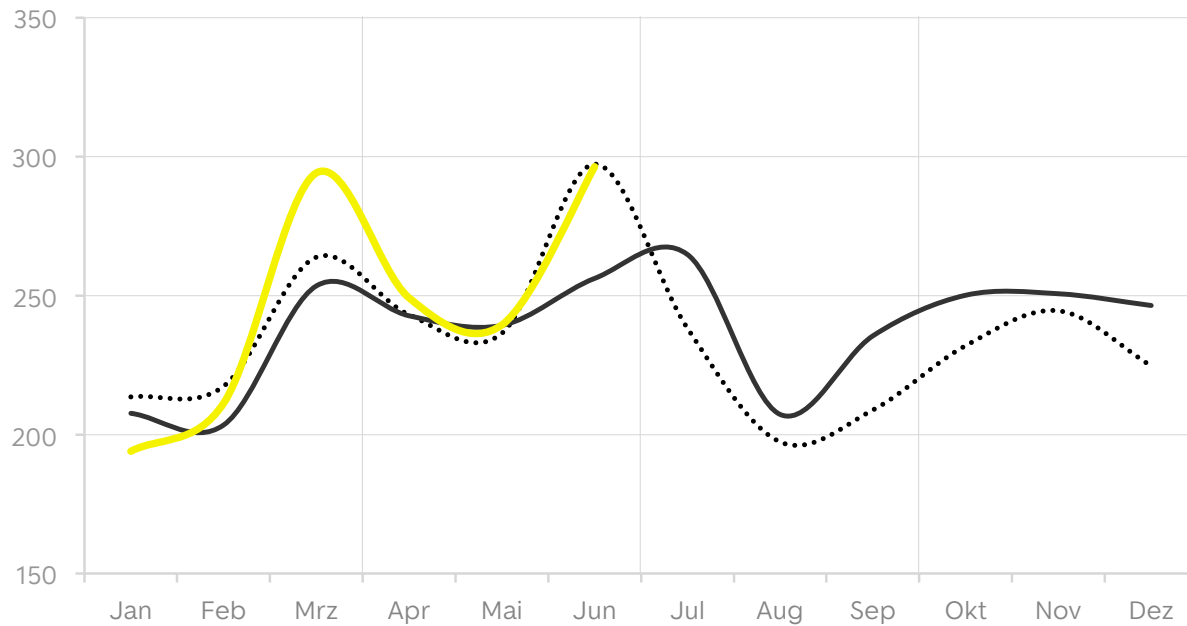


1) Entwicklung Gebrauchtwagen- markt Deutschland

Neuwagenzulassungen

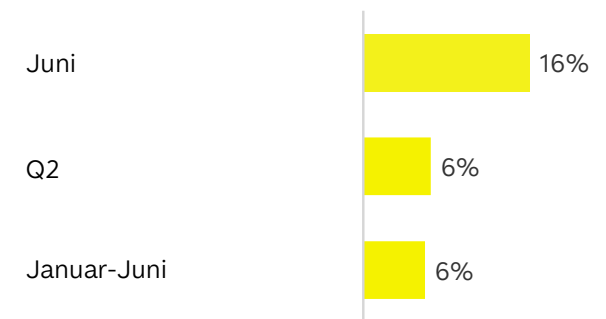
in Tausend pro Monat*

... 2024 — 2025 — 2026

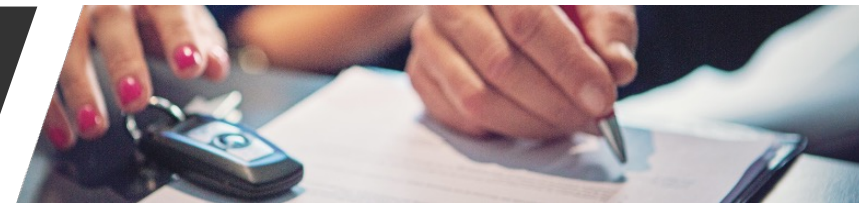


* Basierend auf KBA

Veränderung gegenüber Vorjahr



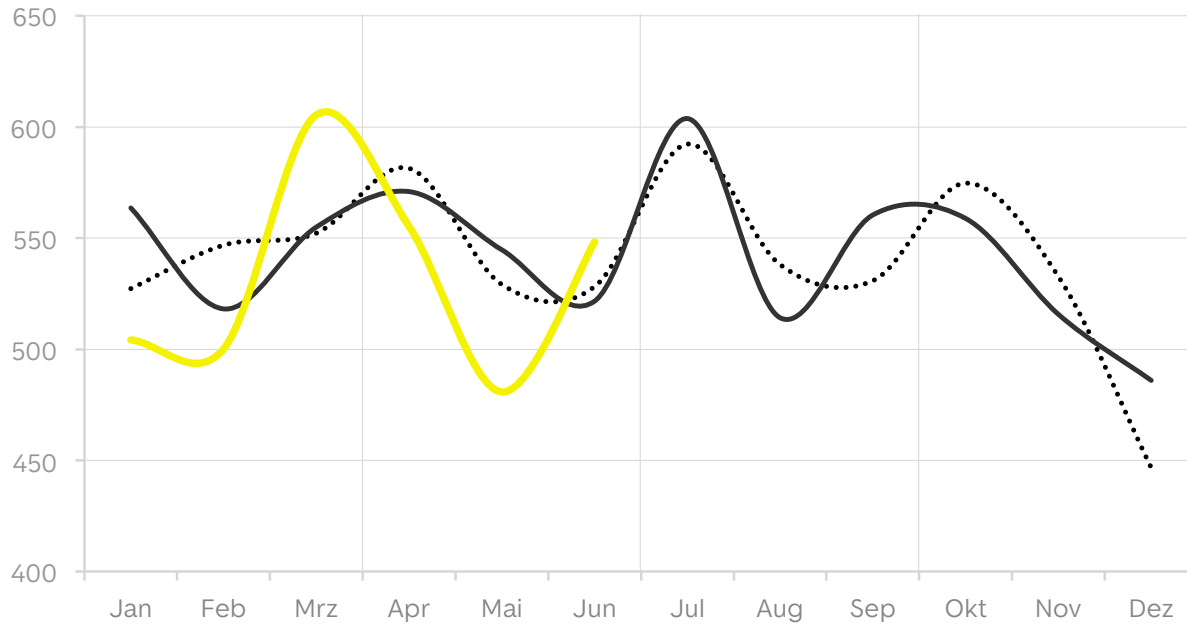
Die Neuwagenzulassungen liegen in Q2 sowie seit Jahresbeginn 6 % über dem Vorjahreswert. Die höhere EV-Nachfrage sorgt zuletzt für einen deutlichen Zulassungsanstieg.



Gebrauchtwagen-Besitzumschreibungen

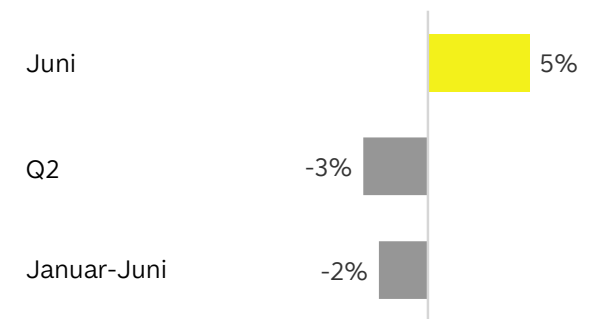
in Tausend pro Monat*

... 2024 — 2025 — 2026



* Basierend auf KBA

Veränderung gegenüber Vorjahr



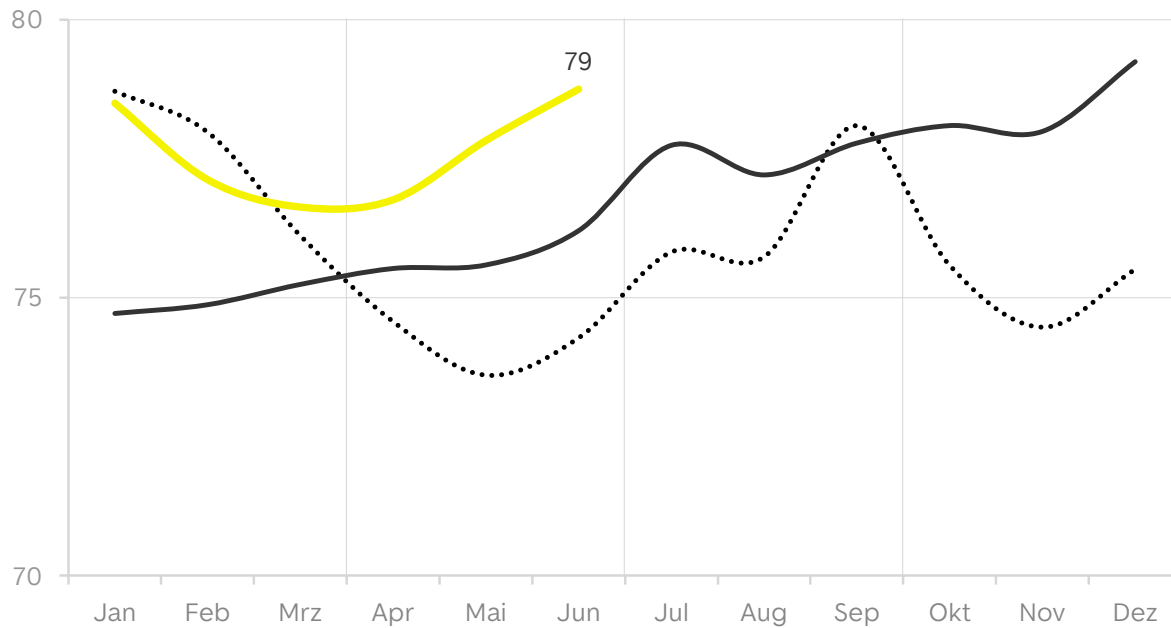
Die GW-Nachfrage entwickelt sich verhalten. Die Gebrauchtwagen-Besitzumschreibungen liegen in Q2 3 % unter Vorjahresniveau.



Gebrauchtwagenangebot

Indexiert: 100 = Durchschnitt 2019*

... 2024 — 2025 — 2026



* Gebrauchtwagenbestand professioneller Automobilhändler

Veränderung gegenüber Vorjahr

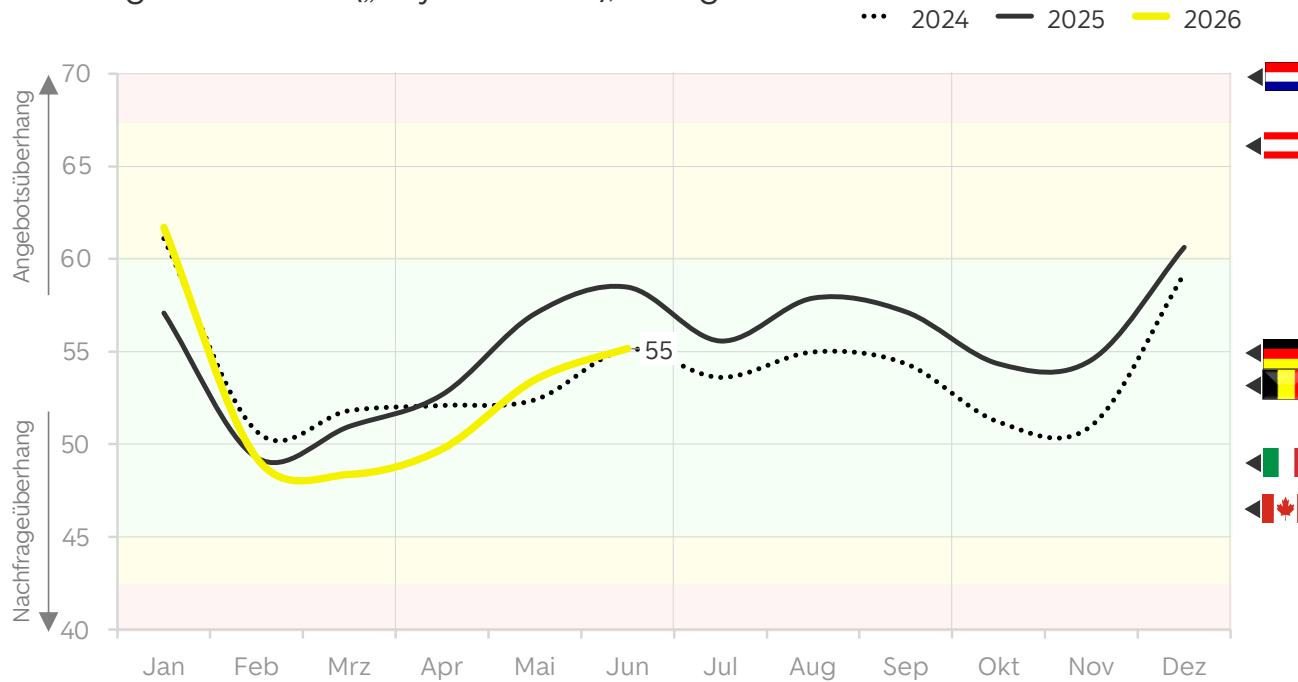


Die Gebrauchtwagenbestände steigen und liegen in Q2 3 % über dem Vorjahresniveau.



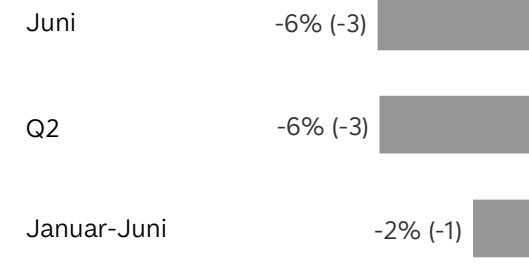
Gebrauchtwagenmarkt-Gesundheit

Ø Lagerreichweite („Days of stock“), in Tagen*



* Basierend auf dem aktuellem GW-Lagerbestand im Verhältnis zum GW-Absatz professioneller Automobilhändler

Veränderung gegenüber Vorjahr, in % und Tagen



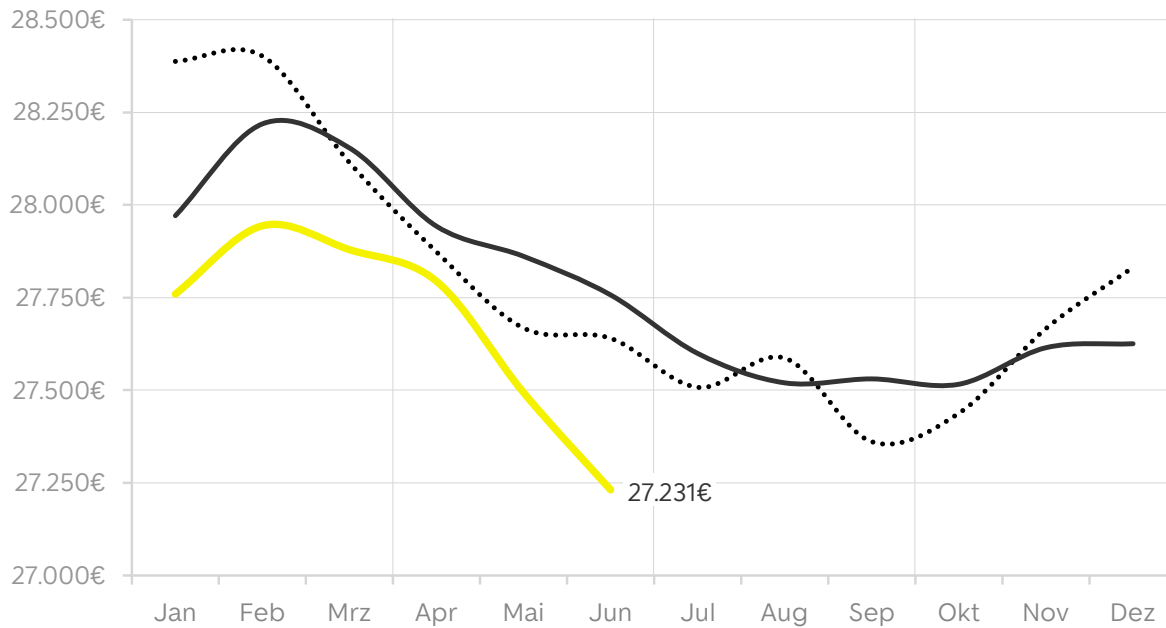
Die steigenden Gebrauchtwagenbestände führen zu einer steigenden Lagerreichweite. Mit zuletzt 55 Tagen liegt diese jedoch ca. 6 % unter Vorjahr.



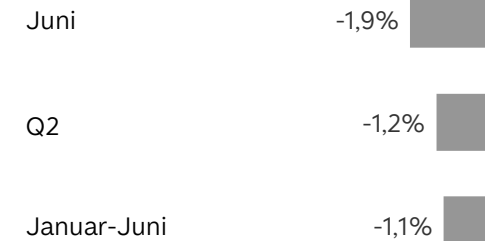
Gebrauchtwagenpreise

AutoScout24 Gebrauchtwagenpreis-Index (AGPI)

... 2024 — 2025 — 2026



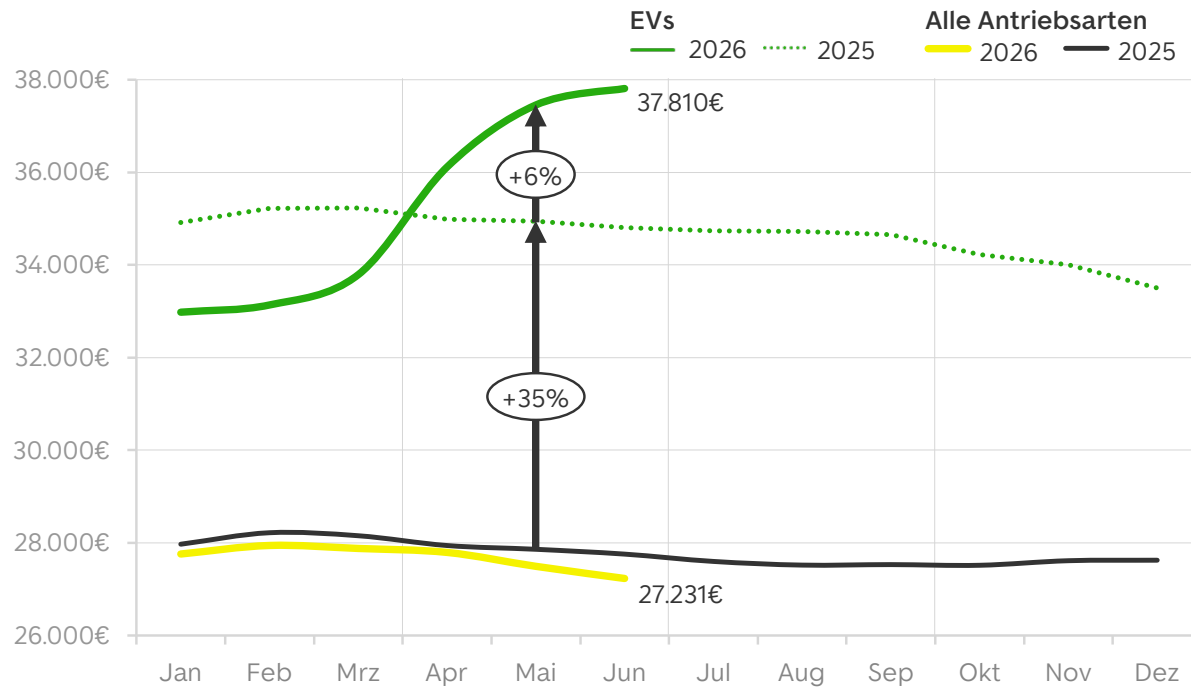
Veränderung gegenüber Vorjahr



Die GW-Preise fallen in Q2 deutlich gegenüber Q2 und lagen im Juni 1,9 % unter dem Vorjahresniveau.



Preise gebrauchter EVs



Beliebteste EV-Modelle (Q2 2026)*

	(vs. Q1)	Modell	Ø-Preis vs. Vorjahreszeitraum
01		Tesla Model 3	-4%
02 (+2)		Tesla Model Y	-9%
03 (-1)		Audi Q4 e-tron	-7%
04 (+3)		Skoda Enyaq	-15%
05 (-2)		Volkswagen ID.4	-4%
06 (-1)		Volkswagen ID.3	9%
07 (-1)		Renault ZOE	0%
08		Hyundai KONA	-7%
09 (+1)		Audi e-tron	-12%
10 (-1)		Hyundai IONIQ 5	-5%

* Basierend auf Kaufanfragen; Gebrauchtwagen

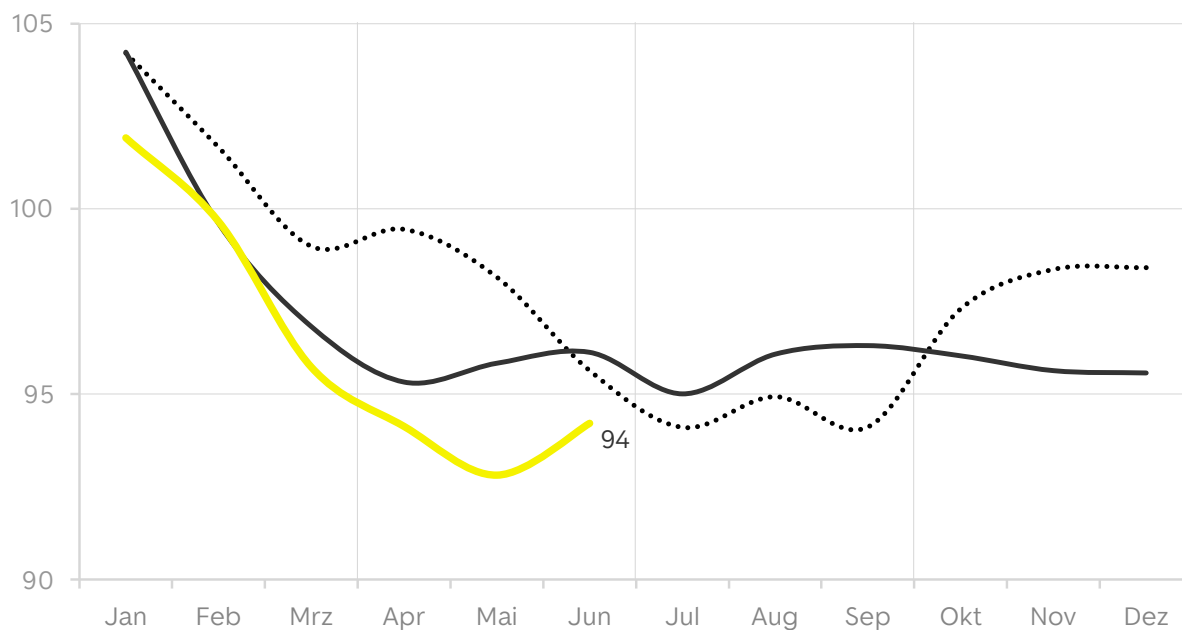
Die Preise gebrauchter EVs steigen in Q2 deutlich an und liegen 6 % über Vorjahresniveau.



Standzeiten (1/2): Lageralter des Bestands

in Tagen seit Inseratserstellung*

... 2024 — 2025 — 2026

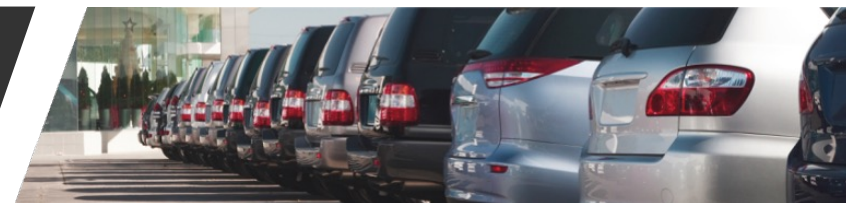


* Gebrauchtwagenbestand professioneller Automobilhändler

Veränderung gegenüber Vorjahr, in % und Tagen

Juni	-2% (-2)	
Q2	-2% (-2)	
Januar-Juni	-2% (-2)	

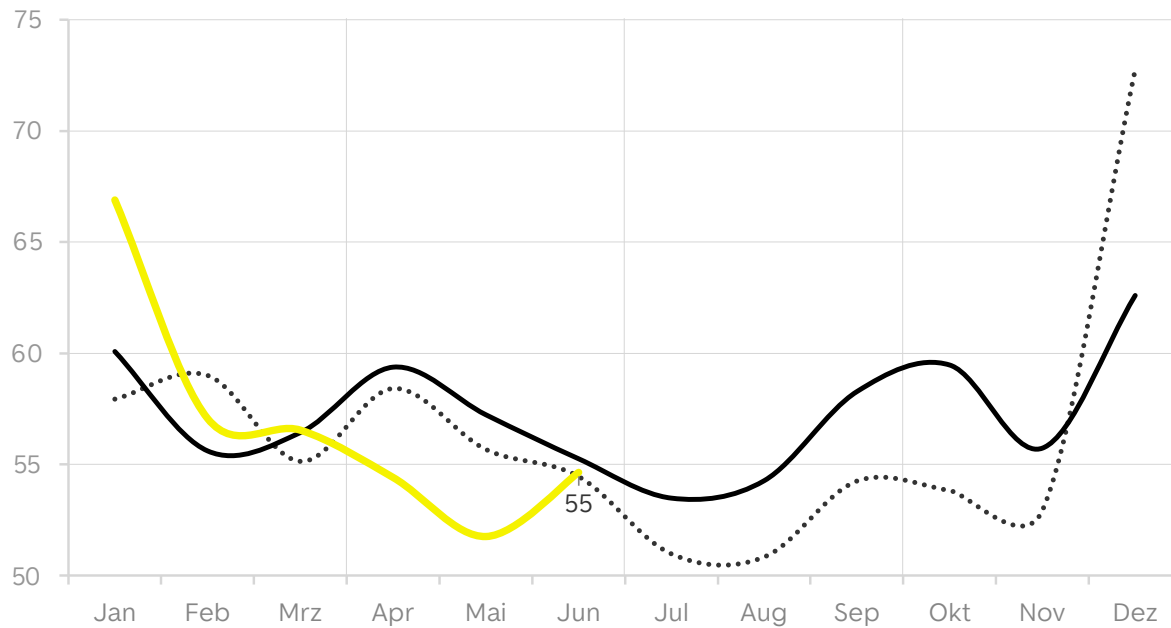
Das durchschnittliche Lageralter liegt zuletzt bei 94 Tagen und in Q2 ca. 2 % unter dem Vorjahresniveau.



Standzeiten (2/2): Dauer bis Verkauf

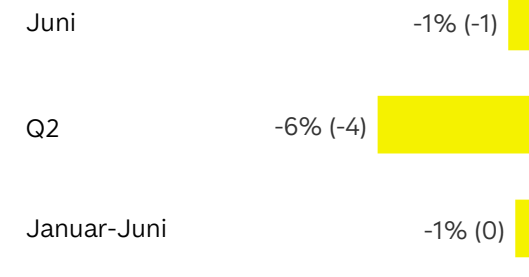
in Tagen zwischen Inseratserstellung und -löschung*

... 2024 — 2025 — 2026

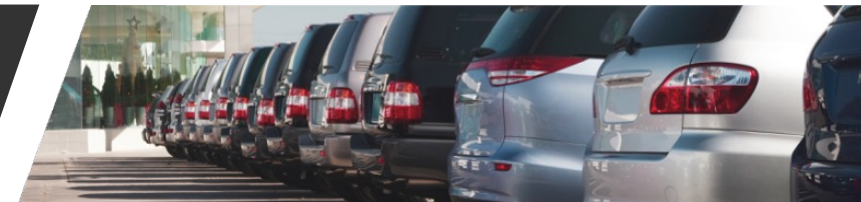


* Bezogen auf die im jeweiligen Zeitraum von professionellen Automobilhändlern verkauften Fahrzeuge

Veränderung gegenüber Vorjahr, in % und Tagen

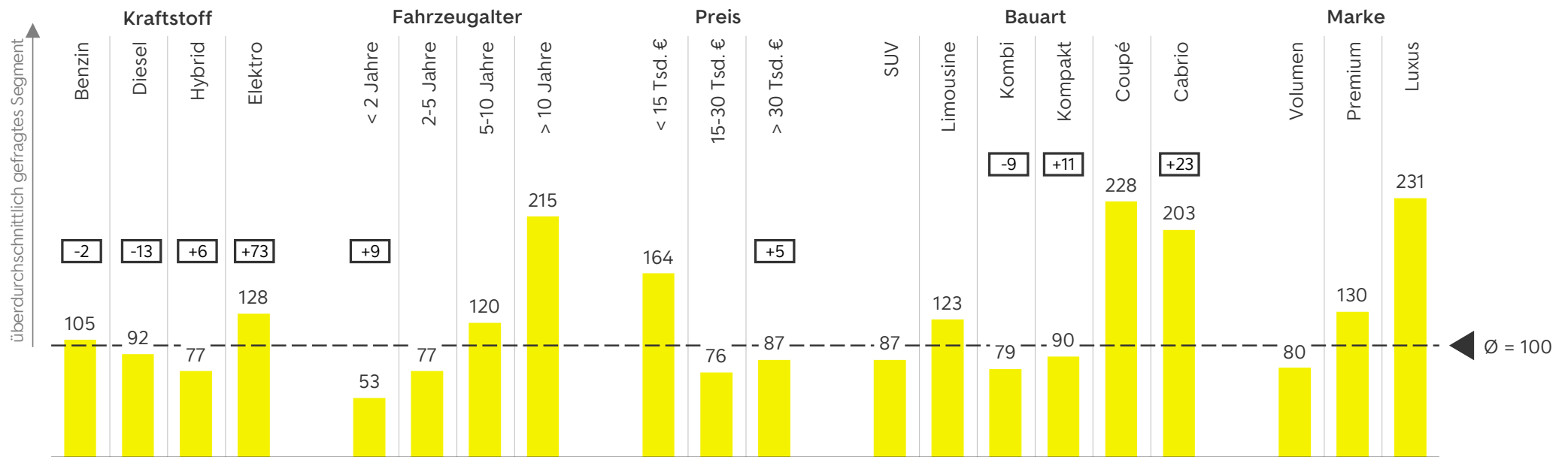


Im Q2, insbesondere im Mai, verkauften sich Gebrauchtwagen schneller als in den Vorjahren. Zuletzt liegen die Verkaufszeiten mit im Schnitt 55 Tage wieder auf Vorjahresniveau.



GW-Markt Q2/2026 im Segmentvergleich

Verhältnis aus Nachfrage zu Angebot im Vergleich zum AutoScout24-Durchschnitt, in Prozent*



* Gebrauchtwagenangebot und -nachfrage professioneller Automobilhändler

+x Veränderung gegenüber Vorjahr, in Prozentpunkten

- Gebrauchte EVs sind erstmals gefragter als Benziner oder Diesel. Infolge der gestiegenen Kraftstoffpreise steigt die Nachfrage nach EV-GWs deutlich. Demgegenüber sinkt die Nachfrage nach Diesel-GWs.
- Gleichzeitig steigt die Nachfrage nach teureren, jüngeren Fahrzeugen, während Kompakt-Fahrzeuge u. a. gegenüber Kombis zulegen – möglicherweise ein Downsizing in der Fahrzeugklasse aufgrund Mehrkosten der jungen, elektrifizierten GWs aufzufangen.



Teurer Sprit – beliebte EVs

Steigende Kraftstoffpreise treiben die EV-Nachfrage und beeinflussen den Markt: Gestiegene NW-Zulassungen vs. gefallene Besitzumschreibungen. Fallende Verbrenner-Preise vs. EV-Preisrallye.



Die AutoScout24 Gebrauchtwagen Charts Q2/2026

AutoScout24 Gebrauchtwagen Charts Q2/2026

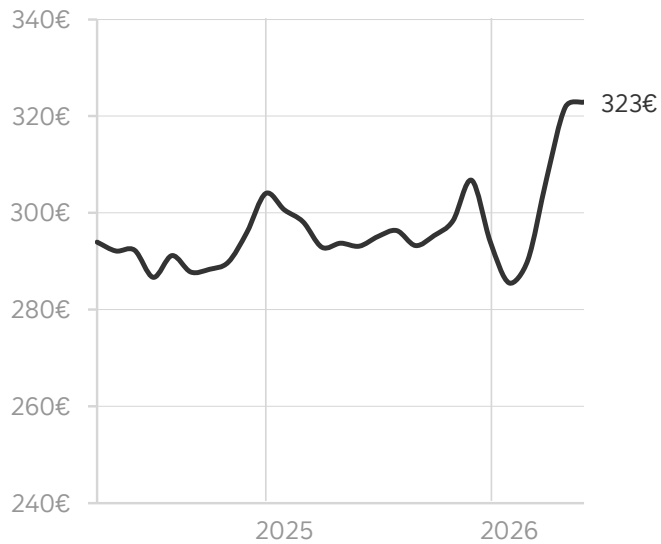
	Bestand (Marke)*	Q2 vs. Q1	Bestand (Modelle)	Q2 vs. Q1	Standzeiten** (Marke)	Q2	Preis (Modelle)	Q2 vs. Q1
Spitzenreiter	01 Land Rover	12%	01 Mazda CX-5	46%	01 BYD	53	01 Nissan Micra	17%
	02 Maserati	9%	02 Citroen C5 Aircross	35%	02 Tesla	67	02 Hyundai IONIQ 5	11%
	03 Lexus	8%	03 Land Rover Defender	20%	03 MINI	69	03 Dacia Spring	11%
	04 Subaru	7%	04 Ford Ranger	20%	04 Audi	75	04 Volkswagen ID.3	11%
	05 Citroen	6%	05 Audi A4	19%	05 Skoda	75	05 Mazda CX-5	9%
	06 Mercedes-Benz	6%	06 Peugeot 3008	18%	06 BMW	75	06 Land Rover RR Sport	7%
	07 SEAT	5%	07 Nissan Micra	16%	07 Mercedes-Benz	80	07 Opel Mokka-E	6%
	08 Skoda	5%	08 Volkswagen Touareg	16%	08 SEAT	83	08 CUPRA Born	5%
	09 Jeep	4%	09 BMW X2	16%	09 Lexus	83	09 Audi Q4 e-tron	5%
	10 Mazda	4%	10 Citroen C3 Aircross	16%	10 Volkswagen	85	10 Volkswagen ID.7	5%
	...		...		...		...	
	33 Hyundai	-6%	235 Kia Ceed SW / cee'd SW	-19%	33 Ford	117	235 Land Rover Discovery	-6%
	34 Dodge	-6%	236 Renault Twingo	-21%	34 GWM	119	236 Jeep Renegade	-6%
	35 Renault	-7%	237 BMW i4	-32%	35 DS Automobiles	123	237 Mitsubishi ASX	-7%
	36 Fiat	-7%	238 Fiat 500e	-33%	36 Chevrolet	134	238 Renault Trafic	-7%
	37 GWM	-7%	239 Hyundai IONIQ 5	-33%	37 Land Rover	138	239 Renault Twingo	-7%
	38 Honda	-8%	240 Audi Q4 e-tron	-36%	38 Subaru	140	240 Opel Combo	-8%
	39 SsangYong	-9%	241 Volkswagen ID.4	-37%	39 Alfa Romeo	145	241 Toyota RAV 4	-8%
	40 DS Automobiles	-12%	242 Renault ZOE	-45%	40 Jaguar	164	242 Renault Megane	-9%
	41 Dacia	-14%	243 Dacia Spring	-54%	41 SsangYong	183	243 Renault Scenic	-11%
	42 Tesla	-19%	244 Opel Mokka-E	-57%	42 Maserati	202	244 Mazda 6	-14%
Schlusslichter								

* Marken und Modelle mit Ø >500 GW-Inseraten/Tag ** Ø Lageralter des Fahrzeugbestands (in Tagen seit Fahrzeuginserat)

LeasingMarkt Deutschland

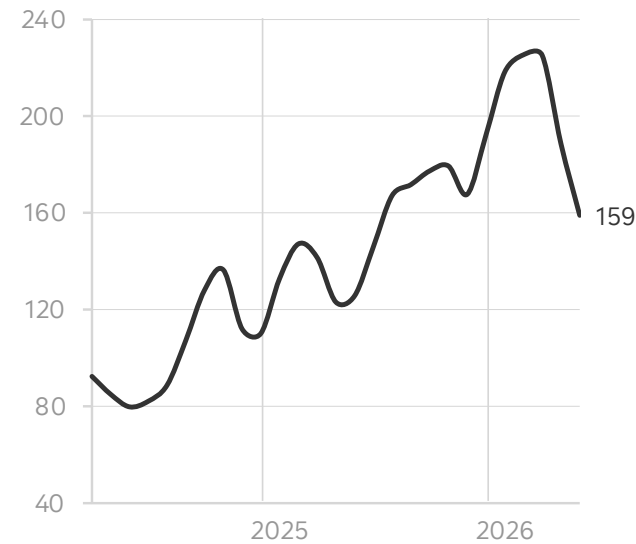
Nachgefragtes Preisniveau¹

Ø Leasingrate für Neuwagen



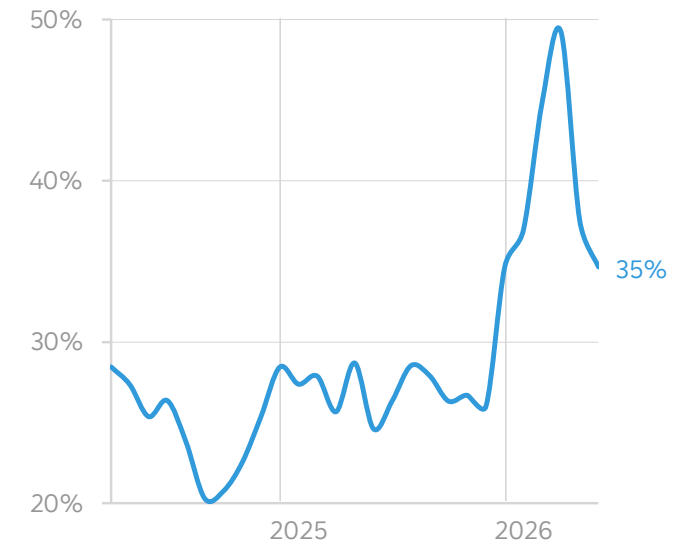
Online Leasing-Suchvolumen²

Indexiert: 100 = Ø 2024



BEV-Anteil an der Nachfrage

in %



¹ Monatlich durchschnittliche Leasingrate gewichtet nach Anfragen

² Online-Suchvolumen für Leasing gemäß Similarweb (Datenanbieter)

Die nachgefragten Leasingpreise steigen deutlich, getrieben durch EV-Subvention & höherpreisige EV-Modelle – doch Nachfrage und EV-Anteil pendeln sich nach den Spitzen zum Subventionsstart wieder ein.

LeasingMarkt.de

Auto
Scout24

2) EV-Spezial: Transaktionen, Angebot und Nachfrage, Standzeiten



EV-Neuwagenzulassungen Juni 2026

in Tausend*

	Juni 2025	Juni 2026	Anteil Juni 2026	Veränderung 2025 auf 2026
Benzin	73	61	21%	-17%
Diesel	36	34	11%	-5%
Plug-in Hybrid	26	32	11%	26%
Hybrid (andere)	73	83	28%	14%
EV	47	84	28%	78%
PKW insgesamt	256	296		16%

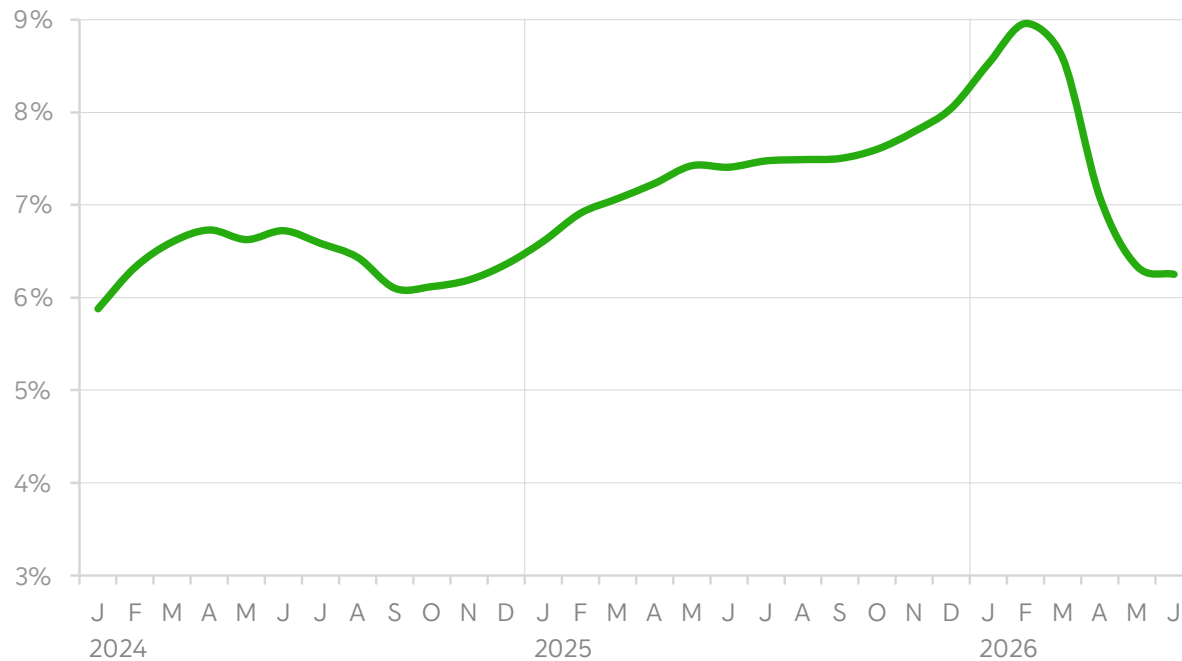
* Basierend auf KBA; Flüssiggas und Wasserstoff-angetriebenen Fahrzeuge nicht explizit dargestellt

EVs sind im Juni 2026 erstmals die stärkste Antriebsart bei den Neuwagenzulassungen – mit +78 % mehr Zulassungen als im Vorjahresmonat.

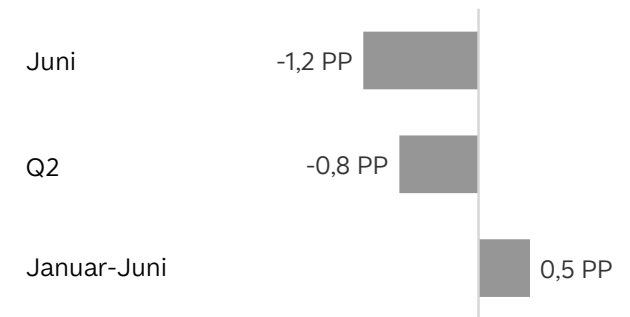


EV-Gebrauchtwagenangebot

Anteil am Gebrauchtwagenbestand professioneller Automobilhändler



Veränderung gegenüber Vorjahr

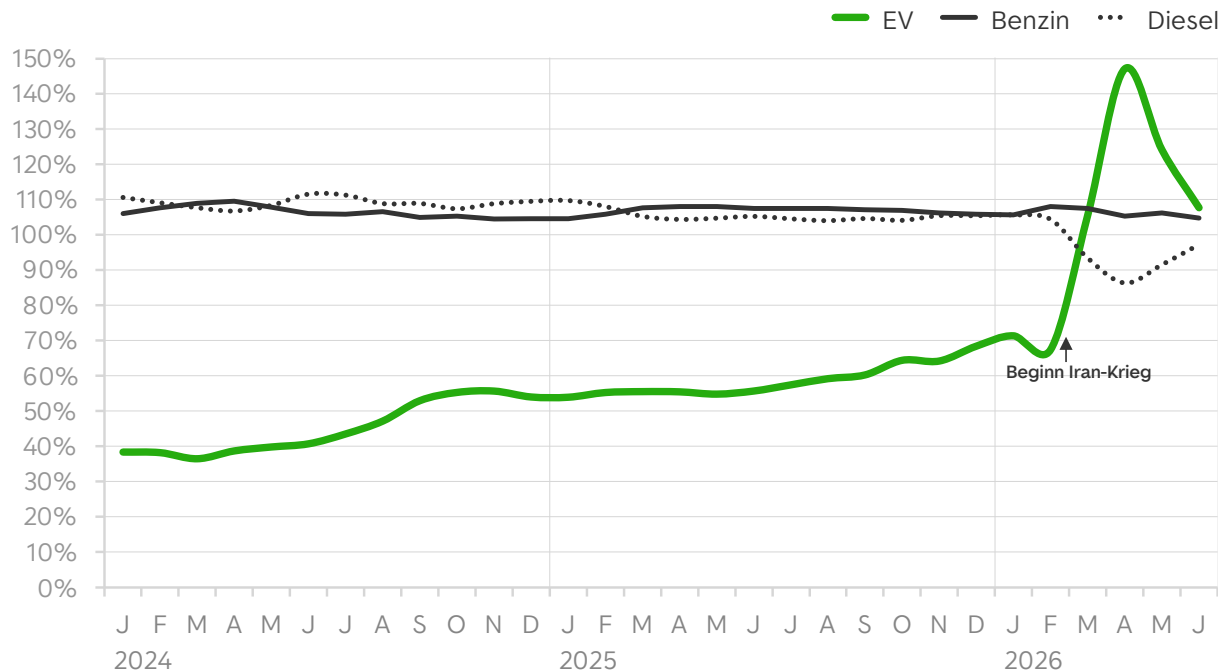


Nachdem der EV-Anteil am GW-Angebot auf bis zu 9% im März angestiegen ist, fiel der Anteil zuletzt wieder deutlich.



EV-Gebrauchtwagennachfrage

Verhältnis aus Nachfrage zu Angebot im Vergleich zum AutoScout24-Durchschnitt, in Prozent*



Veränderung gegenüber Vorjahr (EVs)

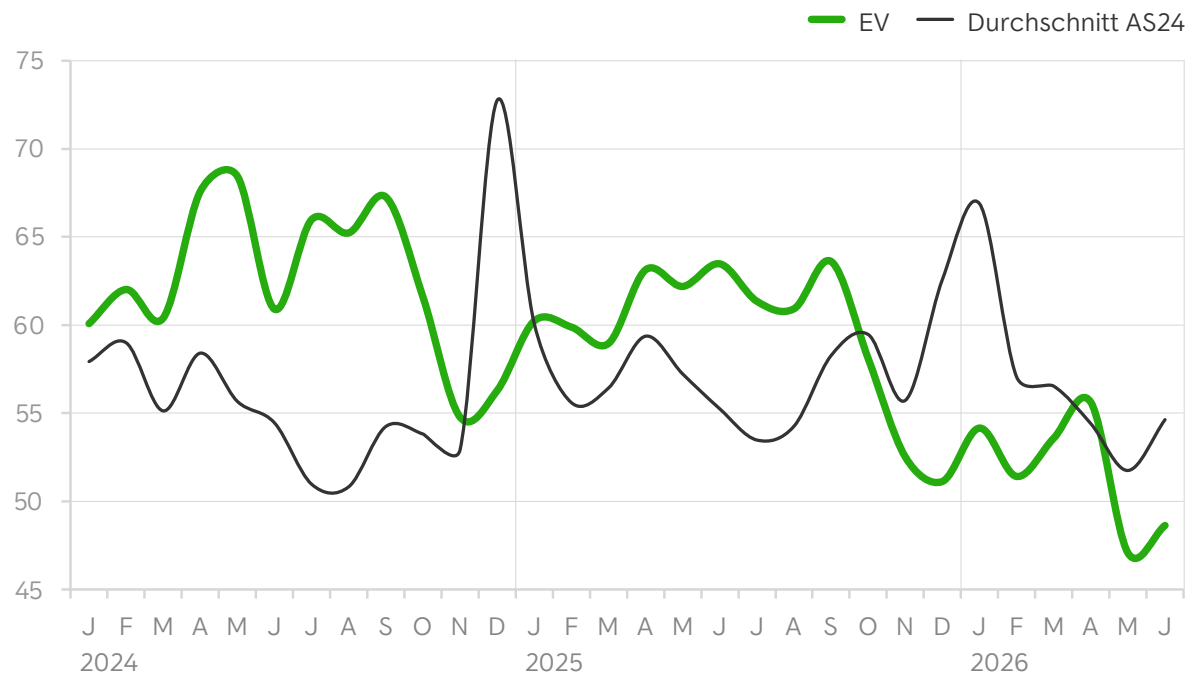


Die gestiegenen Treibstoffkosten haben die Nachfrage nach EVs verdoppelt – zuletzt erhielten EV-Inserate mehr Klicks als Verbrenner.



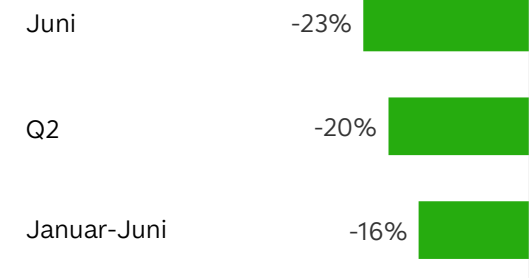
EV-Standzeiten | Dauer bis Verkauf

in Tagen zwischen Inseratserstellung und -löschung*



* Bezogen auf die im jeweiligen Zeitraum von professionellen Automobilhändlern verkauften Fahrzeuge

Veränderung gegenüber Vorjahr (EVs)



Gebrauchte EVs verkaufen sich zuletzt deutlich schneller als im Vorjahr oder als Verbrenner.



Die wichtigsten Punkte...

- ✓ Der GW-Markt schwächelt in der ersten Jahreshälfte: Niedrige GW-Transaktionen, gestiegene Bestände, deutlicher Preisrückgang. Insbesondere Verbrenner brauchen jetzt mehr Sichtbarkeit um Nachfrage und Umschlagsgeschwindigkeit hoch zu halten.
- ✓ EVs auf der Überholspur: Gestiegene Treibstoffkosten sorgen bei gebrauchten EVs für deutlich gestiegene Nachfrage (erstmal über/auf Verbrenner-Niveau), kürzere Standzeiten und gestiegene Preise. Jetzt EVs gezielt ankaufen und vermarkten – auch via (GW-)Leasing – und vor Ort Unsicherheiten abbauen.



Kontaktieren Sie uns



Stefan Schneck

Chief Sales Officer Germany
stefan.schneck@autoscout24.com

Dr. Bastian Grünh

Senior Director Sales Strategy & Operations
bastian.gruehn@autoscout24.com

Martin Teichmann

General Manager DE & AT & CEO LeasingMarkt.de
martin.teichmann@leasingmarkt.de

AutoScout24
LeasingMarkt.de

Auto
Scout24

Auto
Scout24
Familie