

¿Cómo usar el sistema de ventas de Sandler?



Este esquema, llamado **“Flywheel Sandler”**, resume la metodología de ventas repetible propuesta por David Sandler que hoy se aplica con éxito alrededor del mundo. Explica las tres etapas por las que pasa un comprador mientras elige qué comprar (centro) y la acción que deben ejecutar los vendedores en cada fase. Si el reto de tu empresa es vender más, en esta metodología puede estar la solución.

