



Als Ökostromanbieter hilft Tibber seinen Kund:innen dabei, Strom zu sparen und gleichzeitig einen Beitrag zur Energiewende zu leisten. Dazu kauft Tibber Strom an der Strombörse ein und gibt ihn – zuzüglich Gebühren und Entgelte – ohne Gewinnmarge an seine Nutzer:innen weiter. Mit diesem einzigartigen Geschäftsmodell verdient Tibber nichts an der verbrauchten Kilowattstunde. Stattdessen bietet die Tibber App nicht nur Transparenz, sondern auch die richtigen Werkzeuge, mit denen Tibbers Kundschaft den eigenen Verbrauch senken kann.

Faktenbox

Gründung:	2016
Kundenstamm:	> 410.000
Elektromobilität:	>90.000 verbundene E-Autos
Märkte:	Deutschland, Niederlande, Norwegen, Schweden
Mitarbeiter:	>240 Mitarbeiter:innen
Investoren:	Founders Fund, Eight Roads Ventures, Balderton Capital, Envy, Schibsted Ventures, Summa Equity
Finanzierung:	181 Mio. USD

Über Tibber

Bei Tibber haben wir eine klare Mission: Wir wollen unseren Kund:innen dabei helfen, Strom zu sparen und gleichzeitig einen Beitrag zur Energiewende zu leisten. Das tun wir, indem wir den Strom zum gehandelten Day-Ahead Börsenpreis des EPEX-Spotmarkts kaufen und – zuzüglich Gebühren und Entgelte – ohne Aufpreis an unsere Nutzer:innen weitergeben. Dabei setzen wir auf Strom als Service im Abo (5,99 Euro im Monat) und verkaufen zusätzlich eine Vielzahl smarterer Geräte, um den Stromverbrauch in der Tibber App transparent zu machen, zu kontrollieren und zu senken.

Herkömmliche Stromanbieter verdienen am Konsum ihrer Kund:innen

Stromanbieter versorgen ihre Kund:innen mit Strom, den sie an der Strombörse eingekauft haben. Dabei dominiert der Ansatz, dass auf den Börsenstrompreis eine Marge aufgeschlagen und so an jeder verkauften Kilowattstunde (kWh) Geld verdient wird. Darüber hinaus wird der Endkundenpreis pro kWh häufig für ein Jahr fix festgelegt, während der Börsenstrompreis im Gegensatz dazu ständig schwankt.

Der Tibber-Ansatz: Vom schwankenden Börsenstrompreis profitieren

Tibber-Nutzer:innen erhalten einen dynamischen Stromtarif. Das bedeutet, dass der Stromverbrauch monatlich und verbrauchsgenau, entsprechend der aktuellen Preise an der Strombörse abgerechnet wird. Für Haushalte mit intelligenten Stromzählern, sogenannten Smart Metern, passen wir den Preis sogar stündlich an. Letzteres eröffnet Konsumierenden die Möglichkeit, direkt von Preisschwankungen am Strommarkt zu profitieren und ihren Verbrauch danach auszurichten. Das lohnt sich besonders, wenn sie größere Verbrauchsmengen, wie das Laden eines E-Autos oder Heizen eines Wärmespeichers, in die Zeiten legen, in denen der Strom besonders günstig ist. Mit den passenden Smart-Home-Geräten passiert dies sogar automatisch.

Intelligent Strom verbrauchen

Über smarte Geräte, die mit der Tibber App verknüpft werden können – sogenannte Power-ups – lässt sich der Mechanismus durch intelligente Steuerung und Preisvorhersagen weiter optimieren. Mit dem Verkauf von intelligenten Produkten möchten wir unsere Kund:innen unterstützen, insgesamt weniger Strom zu verbrauchen. So macht Tibber einen nachhaltigen Lebensstil einfach und erschwinglich.

Tibber fördert die Energiewende von unten

Die Schwankungen beim Stromangebot – und damit auch dem Preis – werden mit steigendem Anteil erneuerbarer Energien im Strommix und wachsender Anzahl von E-Autos und Wärmepumpen weiter zunehmen. Damit die Energiewende gelingt, muss sich auch der private Stromverbrauch besser an diese Schwankungen anpassen und dynamischer werden. Denn bereits heute sind die Haushalte für rund ein Viertel des Stromverbrauchs in Deutschland verantwortlich. Wenn Tibber-Nutzer:innen Strom dann verbrauchen, wenn er im Überfluss vorhanden und damit besonders günstig ist, tragen sie zur sogenannten Spitzenglättung bei. So leisten wir zusammen mit unseren Kund:innen einen wichtigen Beitrag zum Gelingen der Energiewende.

Tibber Stromvertrag

Vetragslaufzeit	Keine Laufzeit, Kündigungsfrist zwei Wochen
Abrechnungsintervall	Monatlich und dynamisch
Ökostromanteil	100% aus erneuerbaren Quellen
Arbeitspreis pro kWh	Börsenstrompreis + Steuern & Abgaben
Monatliche Fixkosten	Netzentgelte + 5,99 Euro Tibber-Gebühr

Management



Edgeir Vårdal Aksnes
Founder / CEO



Daniel Lindén
Founder / CPO

Pressekontakt

Laura Schlensak
laura@tibber.com
www.tibber.com



Zeitleiste

